

DIÁLOGOS  
PARA LA  
**FIESTA RELAJANTE**  
VIRTUAL  
MARY KAY®

Para abrir el rotafolio *Fiesta relajante virtual - las páginas para invitadas* en tu computadora, ve a *Mary Kay InTouch*® > Educación > Central de fiesta > Fiestas virtuales.

# LISTA DE VERIFICACIÓN ANTES DE LA FIESTA

Prepárate para tu fiesta relajante virtual.

**El Rotafolio *Fiesta relajante virtual – páginas para invitadas y diálogos*** se crearon como guía para ayudarte a llevar a cabo una exitosa fiesta relajante virtual con la experiencia de múltiples mascarillas.

**A continuación, tienes algunos consejos para ayudarte a realizar fiestas relajantes virtuales exitosas:**

- Asegúrate de **repasar** el rotafolio *Fiesta relajante virtual – páginas para invitadas y diálogos*, ¡para **practicar** cómo presentar los productos *Mary Kay*® para consentirl!
- Para tus fiestas relajantes virtuales, **considera enviar muestras de productos por correo.**
- Al enviar las muestras del producto, también puedes incluir una copia de la [hoja de cierre de la fiesta relajante](#) en *Mary Kay InTouch*® > Educación > Central de fiesta > Materiales de apoyo para fiestas. Considera incluir una tarjeta del **Perfil de belleza** y un **Libro de belleza** si tienes invitadas que asistirán a una de tus fiestas por primera vez.
- Si tu clienta ha participado antes en una de tus fiestas del cuidado de la piel, **dale seguimiento** y pregúntale cómo le están funcionando los productos del cuidado de la piel que compró en su cita virtual o presencial, y contesta cualquier pregunta que pueda tener. Esto puede suceder durante la consulta individual con tu clienta.
- Durante tus fiestas relajantes virtuales, **considera mostrar los productos de tamaño regular.** Puede ser muy útil para las clientas ver los tamaños reales de los productos que van a comprar.





**CONSEJOS:** Considera hacer un concurso para ganar un premio para fomentar más participación e interacción.

Podrías mencionar que tienes algunas muestras de productos para regalar como premios durante la fiesta. Por cada pregunta que hagan, añade un boleto en un tazón para un sorteo al final de la fiesta. Cuanto más participe una invitada, más oportunidades tendrá de ganar.

No dudes en hacer cambios para que esto funcione para ti y tu negocio Mary Kay o pídele sugerencias a tu Directora de Ventas Independiente.

**1** Hola, me gustaría darles las gracias a todas por unirse hoy. Para las que no me conocen, me llamo \_\_\_\_\_, su Consultora de Belleza Independiente Mary Kay.

*Si tienes una anfitriona:*

También quiero agradecer a \_\_\_\_\_ (nombre de la anfitriona) por organizar esta fiesta.

**Recompeso a todas mis anfitrionas** con estupendos incentivos y me encantaría contarles más sobre eso al final de la fiesta.

**2** Pero primero, quiero contarles un poco sobre el resto de la fiesta.

Hoy, podrán relajarse y divertirse con los productos del cuidado de la piel y productos relajantes *Mary Kay*®, y aprender a consentirse de lujo. También voy a compartir **información sobre la Compañía**, ¡para que sepan porqué la marca *Mary Kay* es tan especial!

*Si les enviaste muestras de productos a tus invitadas, añade esto al libreto:*

**3** Antes de comenzar la fiesta, **tengan las muestras de productos listas** y tijeras para poder abrirlas. Antes de comenzar la fiesta, **tengan las muestras de productos listas** y tijeras para abrirlas y un espejo. Además, tengan un bolígrafo cerca para que pueda participar en algunas actividades divertidas. (Las invitadas necesitarán un bolígrafo para participar en la actividad *la Belleza de la Amistad* y otras actividades que hayas planeado.)

**4** Durante la fiesta, las animo a todas a **dejar comentarios en la sección del chat**.

Al final, hablaré con cada una de ustedes en una **consulta individual** para hablar de sus necesidades específicas del cuidado de la piel y de belleza y para contestar cualquier pregunta que tengan.

**5** Ahora, empecemos con las presentaciones.

Dinos tu nombre, un poco sobre ti y (si hay una anfitriona) cómo conoces a nuestra anfitriona.

¿A quién le gustaría empezar? (Si no hay voluntarios, puedes elegir quién va primero.)



**1** ¡Es genial conocerlas a todas, y estoy muy contenta de que nos acompañen hoy! Ahora, me gustaría hablarles un poco sobre **Mary Kay Ash**.

*Pulsa el botón para tocar el video.*

**2** Mary Kay era mamá soltera y durante más de 25 años se esforzó para ganarse la vida en un mundo de los negocios dominado por los hombres. Se jubiló en señal de protesta cuando, una vez más, ascendieron por encima de ella a un hombre que ella misma había capacitado.

**3** En 1963, Mary Kay pensó en las frustraciones de su carrera profesional y deseó que hubiera una compañía que recompensara a las mujeres de acuerdo con sus destrezas y habilidades.

Mary Kay se dio cuenta de que en lugar de desear y esperar, **ella podía crear una compañía así**. Y quería que la compañía vendiera un producto que aumentara la confianza de las mujeres e hiciera que se sintieran bellas por dentro y por fuera.

**4** Esta Compañía sigue la **Regla de Oro** e insiste en **la importancia de contribuir a la sociedad**.

**5** Soy propietaria de un pequeño negocio y cuando me compran a mí, están apoyando MIS SUEÑOS y a su comunidad.





## Para ayudarte a identificar tu “por qué” y crear tu historia

**personal**, consulta la Universidad MK en *Mary Kay InTouch*® > Educación y la revista *Comienza algo hermoso*™. Puedes encontrar una copia digital de *Comienza algo hermoso*™ en *Mary Kay InTouch*® > Educación > Aquí comienzan las nuevas Consultoras de Belleza Independientes, en la pestaña de Materiales de Apoyo.

**1** He desarrollado mi negocio Mary Kay por \_\_\_\_\_ meses/años. Mi misión es \_\_\_\_\_. Mi visión es \_\_\_\_\_. Y una de mis metas es \_\_\_\_\_.

**2** Al estar hoy aquí, ustedes están ayudándome a cumplir mi misión, mi visión y mis metas. Y se los agradezco desde el fondo de mi corazón.

**3** Antes de comenzar mi negocio Mary Kay...

*(añade tu historia personal aquí).*

**4** Lo que más me gusta de mi negocio Mary Kay es \_\_\_\_\_.

# La oportunidad Mary Kay



## INFORMACIÓN OPCIONAL

**De hecho, millones de mujeres en casi 40 países en todo el mundo han aceptado la oportunidad,** lo que ha convertido a Mary Kay en una de las empresas de ventas directas en productos del cuidado de la piel y maquillaje más grandes del mundo. La oportunidad Mary Kay prospera hoy en día porque es una manera estupenda de potencialmente ganar ingresos extra. Y porque se trata de mujeres reales que ayudan a otras mujeres a sentirse y verse lo mejor posible.

Cada mujer tiene su propia razón para comenzar un negocio Mary Kay. ¿Cuál es la tuya?

**1** Una de las cosas que me encanta de la oportunidad Mary Kay es que le permite a la mujer desarrollar un negocio con libertad y flexibilidad, y que se adapta a las metas en su vida.

**Mary Kay Ash se dio cuenta de que las mujeres necesitaban una oportunidad** flexible para encontrar equilibrio en sus vidas con sus valores y prioridades. Mary Kay Ash siempre decía que sus prioridades eran Dios primero, familia segundo y carrera tercero. Descubrió que al seguir este orden de vida, todo solía resultar bien.

**2 ¿Les gustaría ser dueñas de su propio negocio, compartir su amor por la belleza y potencialmente ganar ingresos extra?** Solo observen lo que hago hoy para ver si creen que les gustaría aprender a hacer lo mismo. ¡Déjenme saber si están interesadas en aprender más sobre la oportunidad Mary Kay! Me pueden avisar a través del chat.



**1** ¡Genial! Ahora, ¡que comience la fiesta!

Todas queremos **una piel hermosa** y sentirnos bien, ¿verdad?

Quiero preguntarles algo y **me pueden contestar en el chat:** si tuvieran una varita mágica y pudieran cambiar un aspecto de su piel, ¿cuál sería?

**2** ¿Están listas para realizar algunos cambios?

¡Voy a consentirlas como las mujeres fabulosas y maravillosas que son en los próximos 30-45 minutos!

Suena genial, ¿no?



**TIMEWISE AGE MINIMIZE 3D**  
4-IN-1 CLEANSER

**1** ¿Están listas para consentir y relajar su rostro?

Pongan las **muestras de productos** que recibieron por correo delante de ustedes.

Lo primero que haremos es lavar el rostro con **TimeWise® Age Minimize 3D® 4-in-1 Cleanser**. Puede que necesiten unas tijeras para abrir el paquete. También necesitarán una toallita húmeda y acceso a agua.

**2** Usen la toallita para humedecer la cara, asegurándose de mojar bien la piel. Ahora, **aplíquense el limpiador al rostro, evitando el área de los ojos**. Frótenla con pequeños movimientos circulares ascendentes y hacia afuera.

*Si no les enviaste muestras de productos a tus invitadas:*

Primero hablaremos sobre lavar el rostro con **TimeWise® Age Minimize 3D® 4-in-1 Cleanser**. (luego continúa con 3)

**3** Al aplicar el limpiador, están limpiando completamente su piel sin despojarla de su humedad natural. Obtienen los beneficios combinados de **tres pasos esenciales para el cuidado de la piel: limpiar, exfoliar y refrescar. Además, la ventaja añadida de que la piel tiene un aspecto más radiante.**

También están preparando su piel para los beneficios del siguiente paso en el cuidado de la piel. Cuando terminen, pueden quitar el limpiador con la toallita húmeda.

*Mientras se están limpiando la cara, ve a la siguiente diapositiva para hablar sobre nuestra agua micelar.*





**CONSEJO:** *Lo siguiente es sólo una sugerencia. No dudes en hacer cambios para que esto funcione para ti y tu negocio Mary Kay o pídele sugerencias a tu Directora de Ventas Independiente.*

*Podrías mencionar que tienes algunas muestras del agua micelar (Micellar Water Deluxe Minis) para regalar como premios durante la fiesta. Por cada pregunta que hagan, añade un boleto a un tazón para un sorteo al final de la fiesta. Cuanto más participe una invitada, más oportunidades tendrá de ganar.*

**1** ¡Mientras se limpian la cara, hablemos de **Mary Kay® Micellar Water!**

**2** Puede usarse por sí sola para una **limpieza rápida** o antes de tu limpiador **Mary Kay®** favorito para una limpieza facial doble. Atrae impurezas, ayuda a desintegrar el maquillaje de la cara y limpia suavemente la piel. También deja la piel hidratada, y lo mejor de todo, **no hay necesidad de enjuagar**, así que pueden usarla cuando estén sobre la marcha o tengan prisa. ¿A quién le encanta la idea de una limpieza fácil?

**3** Ahora, el agua micelar no reemplaza su limpiador diario o su desmaquillante de ojos sin aceite, pero sí les da una opción alternativa, para que nunca tengan que prescindir de piel limpia.

**4** Todo lo que tienen que hacer es **aplicar una pequeña cantidad sobre una bolita o almohadilla de algodón.** Luego, deslícnela suavemente hacia arriba y hacia fuera para eliminar el maquillaje facial del día y otras impurezas, lo que las dejará con una cara renovada.

**5** Como recordatorio, **Mary Kay® Oil-Free Eye Makeup Remover** está hecho para los ojos, y **Mary Kay® Micellar Water** está hecha para la cara.

Déjenme saber a través del chat si desean obtener más información sobre este producto durante nuestra consulta individual.



**1** ¿Están listas para tener un cambio en cuanto a cómo sienten su piel?

Ahora que su piel está limpia, vamos a exfoliar la piel con **el Juego TimeWise® Microdermabrasion Plus**. *TimeWise® Microdermabrasion Plus* es **un sistema de dos partes** que brinda un cutis de apariencia más lozana y juvenil y poros notablemente más pequeños.

**2** Empecemos con el primer paso, **TimeWise® Microdermabrasion Refine**. *TimeWise® Microdermabrasion Refine* es un exfoliante físico que **reduce la apariencia de líneas finas y refina suavemente la textura de la piel** a la vez que elimina las células muertas en la superficie de la piel y la acumulación en los poros. Utilizarían este exfoliante dos o tres veces por semana para obtener los mejores resultados

**3** **Abran la muestra** de *TimeWise® Microdermabrasion Refine*.

Mojen la cara con los dedos. Aplíqueno con movimientos circulares, suavemente masajeando el rostro. Luego, enjuaguen bien con agua tibia y sequen con suavidad.

**4** También les envié una muestra del segundo paso, **TimeWise® Pore Minimizer**. Hoy, esperaremos hasta un poco más tarde en la fiesta para aplicar *TimeWise® Pore Minimizer*. ¡Todavía nos quedan algunos mimos más para su piel!



## Cuidado adicional para los ojos



**1** Hablemos ahora de uno de los favoritos *Mary Kay*®.

**2** *Mary Kay*® **Hydrogel Eye Patches** son geles de color rosa brillante que proporcionan **un refrescante estallido de hidratación** para reavivar los ojos. Contienen glicerina, un poderoso humectante que ayuda a hidratar la piel y a retener el agua.

**3** ¿Sabes lo que es el hidrogel? En pocas palabras, el hidrogel es agua suspendida en una base de gel. Los parches con hidrogel para ojos *Mary Kay*® están saturados con una fórmula que brinda beneficios a la piel de un modo fácil y divertido. Actúan como mascarillas en forma de sonrisas para el área debajo de los ojos y están **diseñados para adherirse**, así que proporcionan los beneficios de los ingredientes y se mantienen en posición para fijar dichos beneficios.

Veamos este vídeo para ver cómo funcionan.

*Si les enviaste muestras de este producto a tus invitadas:*

¿Están listas para probar estos increíbles parches con hidrogel *Mary Kay*®? **Abran el paquete de muestra** y saquen uno de los parches de ojos con hidrogel. Aplíquelo a la piel limpia del área debajo del ojo, con el extremo más amplio del parche apuntando hacia el exterior del ojo y la parte más angosta hacia la nariz. Cuando hayan terminado de aplicar el parche del primer ojo, saquen el segundo parche y repitan en el otro ojo.

*Si no les enviaste muestras de este producto a tus invitadas:*

¿No les parecen increíbles? Aunque no usaremos estos maravillosos productos hoy durante la fiesta, no duden en preguntarme lo que quieran durante nuestra consulta individual.





**1** ¿Quién ha usado una mascarilla facial antes? ¡Entonces saben que las mascarillas son lo máximo! Y me gustaría presentarles dos de mis favoritas: **Clear Proof® Deep-Cleansing Charcoal Mask** y **TimeWise® Moisture Renewing Gel Mask**.

**2** Aunque no parezca lógico, ensuciarse un poco puede ayudar a limpiar la piel de manera profunda. Esa es la magia del carbón activado en **la mascarilla de carbón de limpieza profunda Clear Proof®**. ¡Esta no es una mascarilla común! La mascarilla de carbón de triple acción **actúa como un imán para limpiar los poros profundamente**. Limpia la piel profundamente, reduce el brillo de inmediato y contiene un eficaz complejo de extractos botánicos que ayuda a revelar una piel bella.

**3** **La mascarilla humectante en gel TimeWise®** es igual de fabulosa y le proporciona a tu piel un conjunto de ventajas completamente diferentes. A medida que envejecemos, la habilidad de nuestra piel para mantenerse adecuadamente hidratada disminuye, lo cual puede causar que la piel aparezca de más edad. Todas las mujeres — hasta aquellas con piel grasa — necesitan usar productos del cuidado de la piel formulados no sólo para añadir humedad, sino también para ayudarle a la piel a retener cada gota valiosa.

**4** **TimeWise® Moisture Renewing Gel Mask** está formulada con ingredientes científicamente estudiados **que ayudan a saciar la sed de tu piel**, además de otros beneficios que le encantan a la piel. Las señales del estrés desaparecen mientras la piel se siente calmada, purificada y nutrida.

¡Veamos este video sobre dos de mis productos *Mary Kay®* favoritos!





**CONSEJO:** Lo siguiente es sólo una sugerencia. No dudes en hacer cambios para que esto funcione para ti y tu negocio Mary Kay o pídele sugerencias a tu Directora de Ventas Independiente.

Considera hacer un concurso para ganar un premio para fomentar más participación e interacción.

El aplicador de mascarilla Mary Kay® sería una gran opción para un regalo de premio. Ayuda a que aprovechen al máximo sus mascarillas con una aplicación sin problemas y menos desperdicio del producto.

**1** Vean el diagrama para ver dónde aplicar cada mascarilla.

Aplicarán **TimeWise® Moisture Renewing Gel Mask** en las zonas más secas de la cara, que suelen ser las mejillas y la parte superior de la frente.

Las zonas más grasas de la piel recibirán **Clear Proof® Deep-Cleansing Charcoal Mask**.

*Si les enviaste muestras de productos a tus invitadas:*

**2** Tomen la muestra de **Clear Proof® Deep-Cleansing Charcoal Mask** y apliquen una capa uniforme de la mascarilla sobre las zonas grasas de la cara. Notarán cómo la rica textura cremosa inicial de la mascarilla de carbón **Clear Proof®** se transforma en un suave acabado mate que al secarse, absorbe las impurezas de la piel.

**3** A continuación, tomen la muestra de **TimeWise® Moisture Renewing Gel Mask** y apliquen una capa uniforme de la mascarilla sobre las áreas más secas de la cara.

Al aplicar la mascarilla, asegúrense de mantener **los parches de ojos con hidrogel Mary Kay®** en su lugar.

**4** ¡Todas ustedes están haciendo un gran trabajo aplicando las mascarillas! Mary Kay también ofrece **un fabuloso aplicador de mascarillas** que le permite **maximizar su uso de mascarillas con una aplicación sin problemas y menos desperdicio de producto**. Si esto es algo que les interesa, simplemente hágame saber después de la fiesta, durante nuestra consulta individual.

**5** Dejaremos estas mascarillas y los parches de ojos con hidrogel **Mary Kay®** puestos durante aproximadamente **10-15 minutos** mientras hablamos más sobre la Compañía Mary Kay y algunos otros sombrosos productos **Mary Kay®**.

Mientras las invitadas esperan a que las mascarillas se sequen, pasa a las siguientes diapositivas para compartir la información sobre **El rosa cambia vidas<sup>SM</sup>**, **El rosa enverdece<sup>SM</sup>** y la actividad de referencia a **La belleza de la amistad**.

*Si no les enviaste muestras de productos a tus invitadas:*

Puedes pedir por el chat que las invitadas te avisen si están interesadas en este producto y les puedes contar más en la consulta de seguimiento.



Actividad para referir clientas *La belleza de la amistad***CONSEJOS PARA OBTENER REFERIDAS:**

Lo siguiente es sólo una sugerencia. No dudes en hacer cambios para que esto funcione para ti y tu negocio Mary Kay o pídele sugerencias a tu Directora de Ventas Independiente.

- Cuando volteen la tarjeta del Perfil de belleza que les enviaste, haz que te envíen el mensaje de texto con los nombres de sus referencias tan rápido como sea posible para ganar un premio. Considera mencionar que tienes algunas muestras de producto para que cada una de ellas les regale a sus damas preferidas.
- Considera dar un premio gordo a la primera invitada que termine con sus 10 referencias. Todas las demás que presenten referencias reciben un premio de tu elección.
  - "Cuando diga FUERA, escriban el nombre y número de teléfono de amigas a quienes les gustaría recibir un facial de cortesía."
  - "¡En sus marcas, listas, FUERA!"

### 1 Como ya saben, la misión de Mary Kay es enriquecer la vida de la mujer.

Piensen un momento en algunas de sus mujeres favoritas. Aquellas con las que siempre pueden contar. A las que aman y aprecian de corazón. ¿No les gustaría hacer algo especial por ellas para demostrarles lo mucho que significan para ustedes y cuánto ellas enriquecen su vida?

### 2 Esa es *La belleza de la amistad*. Y quiero darles la oportunidad de regalarles a esas mujeres especiales en su vida un *makeover* gratis conmigo – ¡de parte de ustedes!

3 Además de las muestras de productos que han recibido, también incluí una tarjeta del Perfil de belleza. **En la parte posterior de su tarjeta del Perfil de belleza, hay una sección que dice: "Ofrece a tus amigas el regalo de un facial de cortesía"**. Simplemente anoten los nombres de las mujeres que desea apreciar, junto con sus números de teléfono, y tomen una foto de la tarjeta para enviármela por texto. Me pondré en contacto con ellas para hacerles saber que tenemos una sorpresa divertida para ellas, de parte suya\*.

### *Si no enviaste tarjetas del Perfil de belleza, puedes decir esto en vez:*

Simplemente tomen su teléfono y añadan mi número si aún no lo tienen. Es \_\_\_\_\_. Ahora, mándenme un mensaje de texto con los nombres de las mujeres que desea apreciar junto con sus números de teléfono. Me pondré en contacto con ellas para hacerles saber que tenemos una sorpresa divertida para ellas, de parte suya\*.

4 **Sonreirán con solo saber que estaban pensando en ellas**, ¡y a la mayoría de las mujeres les entusiasma reservar su sesión de cortesía para consentirse! Si me dicen que "no", les daré las gracias y les pediré que las llamen a ustedes para agradecerles que hayan pensado en ellas.

\*Antes de comunicarte con clientas referidas por teléfono, mensaje de texto o correo electrónico, debes considerar si dichas comunicaciones cumplen con las leyes y reglamentaciones de "no llamar" estatales y/o federales y/o de spam (comunicaciones no deseadas). Para más información, visita la página de "Asuntos legales" en *Mary Kay In Touch*® ([marykayintouch.com](http://marykayintouch.com)).





**1** ¿Cuántas de ustedes valoran **comprar a compañías que son responsables socialmente y con el medio ambiente?**

Pues les gustará saber que cuando usan productos *Mary Kay*<sup>®</sup>, ¡están apoyando una Compañía que hace el bien!

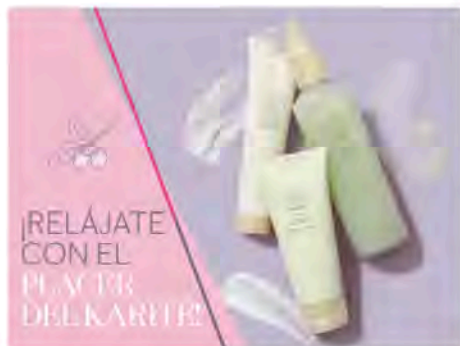
**2** Cuando se lavan la cara con productos *Mary Kay*<sup>®</sup>, hay mujeres y niños que por fin podrán tener un refugio seguro, gracias a las donaciones de más de **\$82 millones** a albergues para mujeres en todo el país.

**3** Cuando se humectan la piel con productos *Mary Kay*<sup>®</sup>, están apoyando una Compañía dedicada a **combatir los tipos de cáncer que afectan a la mujer**. *The Mary Kay Ash Foundation*<sup>SM</sup> ha donado más de **\$30 millones** a investigadores médicos con la esperanza de encontrar una cura.

**4** Cuando usan productos *Mary Kay*<sup>®</sup>, están apoyando una Compañía con una meta ambiciosa de lograr un cambio sostenible para nuestro planeta. La innovación nunca para y la Compañía se esfuerza por la excelencia en producto, cadena de suministro y operaciones en todo lo que hace. La planta de manufactura global Mary Kay opera como una instalación de cero residuos al vertedero y hace poco recibió la codiciada certificación Plata LEED por tener prácticas sanas, sostenibles y de gran eficiencia.

**5** Mary Kay también toca muchos corazones al **contribuir a nivel mundial** a causas que impactan a las mujeres y sus familias – todo gracias a una increíble mujer.





#### INFORMACIÓN OPCIONAL

Si prefieren un juego sin fragancia, Mary Kay ofrece **juegos sin fragancia Satin Hands**<sup>®</sup> que de seguro les encantarán. Además, querrán probar el **Fragrance-Free Satin Hands<sup>®</sup> Shea Hand Sanitizer\*\*** que incluye una mezcla cuádruple de ingredientes hidratantes: mantequilla de karité, extracto de hoja de aloe vera, glicerina y betaína. El spray de secado rápido y fácil de usar elimina eficazmente los gérmenes. Además, les encantará el **Fragrance-Free Satin Hands<sup>®</sup> Shea Hand Soap**.

\*La designación/logotipo de mayor ventas se refiere a los productos que más se venden en la línea de productos Mary Kay<sup>®</sup>.

†Basado en pruebas biofísicas.

\*\*Medicamento que se vende sin receta

**1** Parece que sus mascarillas y los parches de ojos con hidrogel están casi listos para quitarse, pero antes de hacerlo, déjeme **presentarles algunos de los favoritos de las fans y productos Mary Kay<sup>®</sup> de mejor venta\*** que creo que les encantarán en cuanto los prueben porque ofrecen **la maravilla de la mantequilla de karité de pies a cabeza**

**2** ¿Cuántas de ustedes han probado productos con mantequilla de karité? Todos los increíbles productos *Satin Hands*<sup>®</sup>, *Satin Body*<sup>®</sup> y *Satin Lips*<sup>®</sup> que ven en tu pantalla **están formulados con mantequilla de karité nutritiva**, que ayuda a que la piel se sienta suave como la seda al instante.

**3** El juego *White Tea & Citrus Satin Hands*<sup>®</sup> es uno de los productos de mayor venta que hace que las manos se sientan hidratadas, suaves, y protegidas al instante. Úsenlo una vez y les encantará por siempre

**4** La colección *Satin Body*<sup>®</sup> crea **el lujo de un spa en tu propia casa**, consintiendo a tus sentidos con el fresco aroma del té blanco y frutos cítricos.

Hay cuatro productos *Satin Body*<sup>®</sup> que querrán probar:

- **White Tea & Citrus Satin Body<sup>®</sup> Indulgent Shea Wash** limpia y suaviza la piel seca con una espuma envolvente.
- **White Tea & Citrus Satin Body<sup>®</sup> Revitalizing Shea Scrub** exfolia y da tersura inmediatamente a la piel seca.
- **White Tea & Citrus Satin Body<sup>®</sup> Silkening Shea Lotion** no sólo hidrata la piel al instante, sino que se ha demostrado clínicamente que **hidrata ¡hasta por 24 horas†!**
- **White Tea & Citrus Satin Body<sup>®</sup> Whipped Shea Crème** es una delicia rica y lujosa que hidrata al instante, mantiene la piel hidratada durante 24 horas† y deja la piel suave al instante.

**5** Y, por último, el *White Tea & Citrus Satin Lips*<sup>®</sup> Set proporciona una felicidad instantánea en los labios. El **Shea Sugar Scrub** exfolia suavemente para suavizar los labios y pulirlos a la perfección, y **Shea Butter Balm** hidrata los labios profundamente y los deja sintiéndose nutridos.





Si les pediste a tus invitadas que se aplicaran *TimeWise® Moisture Renewing Gel Mask*, *Clear Proof® Deep-Cleansing Charcoal Mask* y *Mary Kay® Hydrogel Eye Patches*, pídeles que se quiten los parches y se limpien la cara con una toallita húmeda.

**1** ¿Cómo se siente su piel ahora? Ahora es el momento de dar los últimos toques a este **tratamiento de lujo** que su piel ha experimentado hoy en día.

Vamos a tomar las muestras de *Timewise® Pore Minimizer*, *Timewise® Age Minimize 3D® Day Cream SPF 30 Broad Spectrum SunScreen\** y *Timewise® Age Minimize 3D® Night Cream*.

**2** Recuerden, hemos exfoliado nuestra piel con *TimeWise® Microdermabrasion Refine*. Ahora es el momento del segundo paso, ***Timewise® Pore Minimizer***.

**3** Abran la muestra del *TimeWise® Pore Minimizer*. Aplíquenla en su rostro con movimientos ascendentes y hacia afuera.

**4** El minimizador de poros va más allá de la textura de la piel para **astringir la apariencia de los poros**. Después de eliminar la acumulación en los poros y las células de piel muertas, el minimizador de poros trabaja inmediatamente para reducir la apariencia de los poros. Y los resultados mejoran con el tiempo.

**5** Si compras el juego *TimeWise® Microdermabrasion Plus*, usa *TimeWise® Microdermabrasion Refine* dos o tres veces a la semana y continúa con tu humectante regular. ***Timewise® Pore Minimizer* se puede usar diariamente, dos veces al día**, para reducir la apariencia de los poros. Podemos hablar más de ello en su consulta uno a uno si tiene preguntas.

\*Medicamento que se vende sin receta.



# TimeWise® Age Minimize 3D® Day Cream SPF 30 Broad Spectrum Sunscreen\* y TimeWise® Age Minimize 3D® Night Cream

2  
MINUTOS



## INFORMACIÓN OPCIONAL DEL PRODUCTO

¿Sabían que su piel reconstruye sus reservas por la noche? **TimeWise® Age-Minimize 3D™ Night Cream** trabaja mientras ustedes descansan, dándole a la piel un impulso extra de antioxidantes por la noche. Así que pueden despertarse con una piel que luce más sana, descansada y radiante.

**1** El último paso en la experiencia relajante de hoy es la hidratación.

Nadie quiere tener arrugas, ¿verdad? Los científicos de Mary Kay han formulado la ciencia del cuidado de la piel con un gran avance que puede ayudar a demorar las señales visibles del envejecimiento.

*TimeWise® Age Minimize 3D® Day Cream* y *TimeWise® Age Minimize 3D® Night Cream* son pasos críticos en el futuro aspecto juvenil de su piel.

**2** Comenzaremos con **TimeWise Age Minimize 3D™ Day Cream SPF 30 Broad Spectrum Sunscreen\***. Apliquen al rostro con movimientos ascendentes y hacia afuera. Como verán, ¡un poco rinde mucho! Comiencen con una cantidad pequeña, ¡siempre pueden añadir más! La usarán cada mañana después de limpiar la piel. **Ayuda a mejorar la apariencia de líneas finas y arrugas.**

**3** ¿Alguien sabe por qué siempre nos aplicamos los productos del cuidado de la piel con movimientos ascendentes? Es para contrarrestar el hecho de que la gravedad ¡siempre tira de nuestra piel hacia abajo!

**4** A continuación, es la **TimeWise® Age-Minimize 3D™ Night Cream**. Normalmente la debes aplicar al rostro por la noche después de limpiar la piel, pero quiero que sepan cómo se siente. Así que hoy la aplicaremos en el dorso de la mano. (Si una invitada se aplicó la crema de día en la mano, se aplicará la crema de noche en la otra mano). Me encantaría que me dijeran en el chat cómo se siente su piel.

*Nota: Dependiendo de la hora de la fiesta, puedes pedirles a las invitadas que prueben la crema de día o la de noche.*

\*Medicamento que se vende sin receta.



## UNA BASE IMPECABLE.

*Encuentra soluciones personalizadas para las necesidades específicas de tu piel.*

### INFORMACIÓN OPCIONAL DEL PRODUCTO

Queremos que confíes en nuestra línea *Mary Kay Naturally*™ y por eso, cada producto cuenta con la certificación de un tercero como natural, de acuerdo con los estándares integrales. El estándar COSMOS requiere de la evaluación de todo, desde el origen y el procesamiento de los ingredientes hasta la fabricación de los productos y el empaque.

**CONSEJO:** *Puedes querer mencionar que así como el cuerpo necesita vitaminas para mantenerse sano, la piel necesita cuidados adicionales para mantenerse luciendo sana y radiante.*

**1** Además del increíble *Juego Milagroso 3D™ TimeWise®*, Mary Kay ofrece muchos productos **personalizados para las necesidades específicas de la piel.** Hoy, solo voy a mencionar algunos de estos increíbles productos y juegos.

**2** ¿Cuántas de ustedes han probado un producto especializado que sus amigas juraban era lo máximo, pero que no hizo nada para ustedes? Eso es porque todas tenemos piel diferente.

**3** Mary Kay ofrece otros cuatro juegos del cuidado de la piel personalizados para todas las necesidades individuales de las clientas. Hay ***Botanical Effects®*** para una belleza sencilla, ***Clear Proof® Acne System*** para la piel propensa al acné, ***Timewise Repair®*** para los signos avanzados de envejecimiento y ***Mary Kay Naturally®*** para el cuidado de la piel con certificación natural.

**4** Si se toman en serio el cuidado de la piel, les encantará el **juego *Mary Kay Clinical Solutions™ Retinol 0.5***. Este poderoso par de productos presenta un nuevo nivel de rendimiento dermocosmético para complementar tu rutina nocturna del cuidado de la piel.

**5** Mary Kay también ofrece una selección increíble de **soluciones especializadas** para problemas específicos del cuidado de la piel. Durante nuestra consulta individual, podemos hablar de cualquier preocupación especial que tengan del cuidado de la piel.



**1** Si buscan productos para sus ojos, lo tenemos. Desde mimarse hasta aliviar las arrugas o eliminar las máscaras, tenemos todo lo que necesita... y mucho más.

**2** Los investigadores médicos nos dicen que la piel alrededor de los ojos tiene menos colágeno y elastina que la piel en otras partes de la cara. Y cuando las personas envejecen, el depósito de grasa debajo de la dermis disminuye causado que la piel parezca más delgada y dé la apariencia de oquedad debajo de los ojos. Estas características únicas de la piel alrededor de los ojos pueden requerir un poco de atención adicional.

- Ya han probado los parches oculares *Mary Kay® Hydrogel* y, con suerte, han experimentado una nueva explosión de hidratación despertando los ojos.
- Si sus ojos tienden a hincharse o se ven cansados, les encantarán las propiedades humectantes y calmantes de *Indulge® Soothing Eye Gel*. Este gel azul refresca y revive la apariencia cansada con extractos botánicos calmantes.

- Con la tecnología del **exclusivo complejo *Timewise Repair® Volu-Firm®*, *Eye Renewal Cream***, está formulada para reducir la apariencia de piel floja y arrugada, ayudar a minimizar la hinchazón de la parte inferior del ojo y ayudar a reducir la apariencia de círculos oscuros. Contiene cristales líquidos que ayudan a reflejar que ayudan a reflejar la luz para una apariencia más luminosa y a su vez ayuda a mejorar la efectividad de la fórmula.
- ***TimeWise® Age Minimize 3D® Eye Cream*** ayuda a mejorar las múltiples señales visibles del envejecimiento y cansancio, como la apariencia de ojeras, hinchazón debajo de los ojos, líneas finas y arrugas. La piel luce más firme ya que esta crema se absorbe rápidamente, mientras humecta e ilumina el área de los ojos de inmediato. Además, mantiene el área de los ojos humectada por 12 horas. Observarás una mejora en el aspecto de la piel en general para una apariencia más descansada y juvenil.
- ***Mary Kay® Oil-Free Eye Makeup Remover*** es un producto único, bifásico que elimina suavemente incluso el maquillaje impermeable sin frotarse, tirar o remolcar. La fase superior remueve el maquillaje a prueba de agua y la fase inferior remueve el maquillaje que no es a prueba de agua. Agita bien para máximos resultados.





**1** ¡Hemos terminado! Tomen un momento para ver cómo se sienten. Respiren hondo. **Vean lo suave que se siente su cutis.**

**2** ¡Esto es lo que se siente estar relajada! Relajar y renovar su mente y sus magníficos rostros.

**3** Y la verdadera belleza de esta sesión relajante es que **pueden hacerlo en casa en cualquier momento** con estos fabulosos productos relajantes *Mary Kay*® que utilizamos hoy en día.

**4** *Si enviaste una copia de la hoja de cierre de la fiesta relajante:*

Ahora, todas busquen por favor la hoja de la fiesta relajante que les envié en su paquete. Al ver estos juegos, marquen los que les gustaría llevarse a casa hoy si el dinero no fuera un problema.

*Si no enviaste una copia de la hoja de cierre para la fiesta relajante:*

Vean ahora a la hoja juegos de la fiesta relajante que está en la pantalla. ¿Cuáles productos les gustaría llevarse a casa hoy si el dinero no fuera un problema?

**5** Cuando tengamos nuestra consulta individual, ¡les daré más información sobre cómo pueden ganarse algunos de estos productos gratis!

**6** Voy a darles un minuto para que puedan revisar todos estos estupendos juegos y no duden en preguntarme cualquier cosa.



## PROMESA DEL PRODUCTO **MARY KAY**

Nunca comprometemos la calidad y la seguridad de nuestros productos. Las decisiones que tomamos respecto a los productos se basan en datos científicos y no en opiniones. Desafiamos los límites de la innovación para sorprenderte y deleitarte constantemente. Siempre te ponemos a ti primero.

**1** ¡Gracias a todas por una estupenda fiesta virtual!

**2** Repite cualquier promoción especial que quieras ofrecer.

**3** Repite la promesa de los productos *Mary Kay*®.

**4** ¡El éxito está en el seguimiento!  
Recuérdales a las invitadas que les darás seguimiento a cada una para contestar sus preguntas sobre los productos *Mary Kay*® o la oportunidad *Mary Kay* y para finalizar sus pedidos de productos.  
Permanece en línea un rato más para responder preguntas.



## Consulta individual – cierra la venta

### SUGERENCIA

Lo siguiente es sólo una sugerencia. No dudes en hacer cambios para que esto funcione para ti y tu negocio Mary Kay o pídele sugerencias a tu Directora de Ventas Independiente.

Promociona el programa de anfitrionas y sus recompensas al reservar citas de seguimiento. No olvides recordarles que también pueden ganar productos *Mary Kay*® al llevar a cabo una fiesta de cuidado de la piel futura contigo.

“Envíame un mensaje de texto después de la fiesta si quieres llevar a cabo tu propia fiesta.”

**1** Una vez que se haya terminado la **fiesta relajante**, comienza los cierres individuales por teléfono, texto o correo electrónico lo antes posible.

**2** Para facilitar la decisión de **compra** para tu clienta y para que sea más manejable para ti, usa la hoja de cierre que le enviaste. Puedes modificar los productos incluidos en los paquetes de acuerdo a las preferencias de tu clienta. Recuerda actualizar el precio si haces cambios de productos.

## Consulta individual – cierra la venta

**1** ¿Lo pasaste bien **hoy/esta noche**?

¿Cómo se siente tu piel?

**2** ¿Tienes alguna pregunta para mí como tu Consultora de Belleza Independiente Mary Kay personal?

**3** Dime, ¿qué fue **lo que más te gustó** de los productos relajantes que probaste?

**4** Y ahora hablemos de tus **productos favoritos**. Sin pensar en el dinero, ¿qué te llevarías a casa hoy?

(Deja que la clienta conteste.)

¡Perfecto!

**5** ¿Hay algo más que te gustaría añadir?

(Sigue añadiendo hasta que ella se detenga. Luego haz la suma de la venta y agrega el impuesto).

¿Cómo quieres hacer el pago: cheque, en efectivo, Visa, MasterCard, Discover, American Express?

(Termina la transacción antes de continuar).

(Si la invitada ha mostrado entusiasmo durante la fiesta o si la anfitriona te dio su nombre como integrante de equipo potencial, lee el número 6).

**6** Parece que te divertiste **hoy/esta noche**. Me encantaría darte algo de información sobre **la oportunidad Mary Kay**. Y si esto no es para ti, me encantaría tenerte como clienta.

**SUGERENCIA** para cuando tu cliente quiera hablar de la oportunidad de Mary Kay más tarde: ¿Cuándo tienes tu primera media hora libre, mañana o pasado mañana?

Todas las marcas de fábrica, registradas y de servicio de terceros pertenecen a sus respectivos dueños.