



CÓMO MAXIMIZAR TUS FIESTAS CON

MARY KAY®

**¡COMPRA EN MI
FIESTA!** 

Ahora es aún más fácil llevar a cabo una fiesta *Mary Kay*® con
¡Compra en mi fiesta Mary Kay®!

Con esta herramienta, tu anfitriona puede compartir el enlace de su fiesta fácilmente por mensaje de texto o correo electrónico con sus invitadas, familiares y amigas para que puedan comprar en su fiesta presencial o virtual.

Las ventas por el enlace único de *¡Compra en mi fiesta Mary Kay*®! se asignarán automáticamente a su fiesta para que puedas fácilmente llevar la cuenta de las ventas y calcular sus recompensas de anfitriona. **¡Ya no hay que llevar la cuenta a mano!**



MARY KAY®

HE AQUÍ COMO PUEDES USAR ¡COMPRA EN MI FIESTA MARY KAY!
PARA SACARLE EL MÁXIMO PROVECHO A TUS FIESTAS.

ORGANIZA LA FIESTA.

1 Trabaja con tu anfitriona para fijar el día y la hora de la fiesta, y cuéntale sobre *¡Compra en mi fiesta Mary Kay!*

Ejemplos de mensajes **para anfitrionas:**

¡Hola Susana! Mary Kay acaba de lanzar *¡Compra en mi fiesta Mary Kay!* y ¡quiero que TÚ seas una de las primeras personas en usarlo! Tus invitadas y tú podrán comprar fácilmente por este enlace y cuando compartas el enlace con más amigas y familia, ¡tendrás más oportunidades de ganar recompensas de anfitriona de tu fiesta! ¡Programemos una fiesta para ti y tus amigas en la que puedas ganar recompensas de anfitriona directamente de sus compras!

¡Hola Paige! ¡Me muero por contarte sobre *¡Compra en mi fiesta Mary Kay!*! ¿Te acuerdas de todas las amigas que no pudieron asistir a tu última fiesta? ¡Ahora puedes compartir este enlace con ellas para que ellas puedan comprar fácilmente, y **tú** puedas ganar recompensas por sus compras! ¡Programemos tu próxima fiesta!

2 Confirma si tu anfitriona quiere llevar a cabo una fiesta presencial y/o virtual.



3 Para ver las instrucciones para usar la herramienta y crear el enlace o código QR, ve a *Mary Kay InTouch®* y haz clic en *¡Compra en mi fiesta Mary Kay!*





CAPACITA A LA ANFITRIONA.

1 Capacita a la anfitriona para que invite a sus amigas y familiares a la fiesta. Ya que la meta final es desarrollar una base de clientas sólida a quienes les puedes seguir brindando servicio una y otra vez después de la fiesta, es ideal que las invitadas no tengan ya a una Consultora de Belleza Independiente.

Para averiguar si una invitada potencial ya tiene a una Consultora de Belleza Independiente, podrías darle a tu anfitriona ejemplos de los mensajes que tú usas al preperfilear a una nueva clienta, que tu anfitriona podría enviar a sus invitadas. También podrías confirmar durante el proceso de seguimiento con la invitada y animarla a que siga comprando de su Consultora de Belleza Independiente actual, si ya tiene una, después de la fiesta.

2 Envíale a la anfitriona el enlace para compartir con sus amigas y familiares unos dos o tres días antes de la fiesta (o el día de la fiesta, según tu preferencia y tus metas).

Cuando sea hora de compartir el enlace con sus amigas y familiares, le puedes ofrecer a tu anfitriona este mensaje como un ejemplo:



¡Hola Natalie! ¡Estoy tan entusiasmada por la fiesta *Mary Kay*® que tendré el [día y hora]! Espero que puedas acompañarnos para pasarlo bien y conocer algunos de los maravillosos productos *Mary Kay*®. Este es el enlace ¡*Compra en mi fiesta!* [Nombre de la Consultora de Belleza Independiente] nos contará sobre los productos *Mary Kay*® durante la fiesta, pero aun si no puedes asistir, todavía puedes comprar por el enlace y apoyar mi fiesta. ¡Espero verte ahí!



3 Envíale un recordatorio tu anfitriona para que confirme todas las invitadas el día antes de la fiesta.



4 Recuérdale a tu anfitriona uno o dos días antes de que cierre el enlace de la fiesta que si ella quiere potencialmente ganar más recompensas de anfitriona, puede invitar a más personas a comprar en su fiesta.



5 Esta es también tu oportunidad de hacer ventas finales, así que no dudes en comunicarte con las invitadas para recordarles que la fiesta está por acabar.





COMPARTIENDO CON LAS INTEGRANTES DE TU EQUIPO.

¡Comparte la noticia con las integrantes de tu equipo para que ellas puedan comenzar a usar *¡Compra en mi fiesta Mary Kay®!* para sacarle el máximo provecho a sus fiestas!

Ejemplos de puntos a tratar **con una integrante de equipo:**

¡Hola Erin! ¿Te enteraste de la nueva herramienta revolucionaria que tenemos en Mary Kay para ayudarnos a manejar mejor nuestras fiestas? ¡Es el enlace *¡Compra en mi fiesta Mary Kay®!* que podemos compartir con nuestras anfitrionas!

Te cuento algunas de las razones porqué esta noticia es tan fantástica:

- ★ Podemos crear un enlace único de *¡Compra en mi fiesta!* para cada fiesta y enviárselo a la anfitriona y pedirle que lo comparta con sus invitadas. ¡Sus invitadas pueden comprar por ese enlace aun si no pueden asistir a la fiesta! Entre más se comparta el enlace, ¡más grande será el potencial para nuevas clientas y ventas!
- ★ Las invitadas pueden usar el enlace para comprar sus productos.
- ★ Tú podrás ver la pantalla principal de *¡Compra en mi fiesta!* que automáticamente lleva la cuenta de las ventas de cada fiesta para que puedas fácilmente calcular las recompensas de la anfitriona. Genial, ¿no?



CONSEJOS PARA LA CONSULTORA DE BELLEZA INDEPENDIENTE

- **USA LA PANTALLA PRINCIPAL** para llevar la cuenta de todas las fiestas que has programado.
- **PUEDES CREAR UNA FIESTA** hasta 30 días antes de la fecha de la fiesta, lo que generará un enlace. Pero para asegurarte de que no se les olvide a las invitadas, es mejor compartir el enlace cuando la fecha de la fiesta esté más cerca.
- **PARA ANIMAR A TUS INVITADAS** a hacer sus compras sin demora, puede que quieras fijar la fecha de cierre de la fiesta para unos pocos días después del comienzo de la fiesta.
- **RECUÉRDALAS A TU ANFITRIONA** antes de que cierre la fiesta, y envía mensajes de texto a las invitadas para recordarles que deben completar sus pedidos.
- **¡USAR ¡COMPRA EN MI FIESTA MARY KAY®!** puede ayudarte a desarrollar y crecer una base de clientas sólida! Por lo tanto, siempre es más eficaz y ventajoso que tu anfitriona invite a gente/potenciales clientas que todavía no tengan una Consultora de Belleza Independiente. Si una de las invitadas quiere comprar en la fiesta pero ya tiene una Consultora de Belleza Independiente, cuando haya acabado sus compras en la fiesta animala a seguir con su Consultora de Belleza Independiente original.
- **DA SEGUIMIENTO** con tus nuevas clientas después de que hayan hecho sus pedidos para darles las gracias y ofrecerles la oportunidad de llevar a cabo sus propias fiestas. (Puede que no hayan asistido a la fiesta para conocerte a ti y los productos *Mary Kay®* que pidieron, así que asegúrate de conectar con ellas y añadirlas a tu lista de clientas y/o tu grupo o página de clientas si no tienen ya una Consultora de Belleza Independiente.)
- **¡CALCULA LAS VENTAS DE LA FIESTA** y recompensa a tu anfitriona!

Para ver el video de lanzamiento, conocer más detalles y crear tu próxima fiesta con *¡Compra en mi fiesta Mary Kay®!*, ve a *Mary Kay InTouch®* y haz clic en el enlace "¡Compra en mi fiesta!".