

# PLAN DE ACCIÓN

## PARA IMPULSORAS DE EQUIPO CON NUEVAS INTEGRANTES DE EQUIPO DE MARY KAY eSTART

Si estás interesada en brindar apoyo a tus nuevas integrantes de equipo que han comenzado su propio negocio independiente Mary Kay enfocándose en las conexiones de ventas al menudeo digitales, tal vez quieras considerar los siguientes pasos que pueden ayudarles al brindar educación, motivación y apoyo a tus nuevas integrantes de equipo.

### 1. OFRÉCETE PARA AYUDARLA A ESTABLECER UNA META.

**PROCURA ESTAR DISPONIBLE PARA CONECTARTE** con tu nueva integrante de equipo mientras establece las metas de su negocio y determina cuál es el pedido de inventario inicial apropiado para ella según su base de clientes potenciales.

Si se alinea con sus metas de negocios, considera compartirle que si hace un pedido de \$600 o más al mayoreo dentro de los primeros 15 días de haber comenzado su negocio, se podría ganar una imagen de maquillaje gratis\*\*, convertirse en Consultora calificada† de [Comienzo Grandioso](#)\* Y ADEMÁS, ganar gratificaciones de paquetes de productos gratis‡ que puede vender para obtener hasta un 100 por ciento de ganancia. Un pedido de \$225 o más al mayoreo, junto con su cuenta de ProPay, le darán acceso para participar en y sacarle ventaja al programa del [Servicio de Entrega al Cliente](#).

\***ANÍMALA A QUE DESCARGUE MARY KAY GREAT START APP** en [Apple App Store](#) o [Google Play](#) para más información

### 2. OFRÉCETE PARA AYUDARLA A CREAR UN NEGOCIO DIGITAL.

Comparte con tu nueva integrante de equipo el [PLAN DE ACCIÓN DIGITAL](#) y otros recursos en la sección [Lo básico de un negocio digital](#) y la [Zona digital](#). Habla con ella de los beneficios de hacer una lista de clientes potenciales y considera invitarla a asistir a tu próxima fiesta virtual para que pueda “aprender mientras tú ganas”. O mejor aún, podrías animarla a que invite a otra persona a tu fiesta virtual junto con ella, para que ella también pueda comenzar a “ganar mientras aprende”.

### 3. OFRÉCETE PARA AYUDARLA A COMENZAR A VENDER.

Considera ayudar a tus nuevas integrantes de equipo mientras **LLEVAN A CABO UNA GRAN APERTURA DE COMIENZO GRANDIOSO DIGITAL**. Esto debe personalizarse para cada persona, ya que algunas podrían ser más conocedoras de la tecnología y estar más familiarizadas con el ambiente virtual que otras; sin embargo, la página [Aquí comienzan las nuevas Consultoras de Belleza Independientes en Mary Kay InTouch](#)\* es un excelente recurso para ayudarlas a comenzar.

†Una Consultora de Belleza Independiente calificada de Comienzo Grandioso es aquella cuyo pedido inicial o pedidos acumulativos sean de \$600 o más en productos de la sección 1 al mayoreo, y que la Compañía los reciba y acepte en el mismo mes o tres meses calendario siguientes en que la Compañía recibe y acepta su Acuerdo de Consultora de Belleza Independiente.

‡El pedido inicial de una Consultora de Belleza Independiente con la Compañía debe ser de un total de \$600 o más (no incluye manejo, envío ni impuestos) en productos de la sección 1 al mayoreo para que sea elegible para las gratificaciones de paquetes de productos. La Compañía debe recibir y aceptar el pedido inicial en el mismo mes o el mes calendario siguiente en que recibe y acepta el Acuerdo de Consultora de Belleza Independiente. Se requiere el pago de impuestos sobre el valor sugerido al menudeo de los productos de la sección 1 al mayoreo incluidos en la gratificación de paquete(s) de productos.

\*\*La Compañía debe recibir y aceptar un pedido mínimo de \$600 o más en productos de la sección 1 al mayoreo dentro de los 15 días calendario después de que la Compañía haya recibido y aceptado el Acuerdo de Consultora de Belleza Independiente. Se requiere el pago de impuestos de ventas sobre el valor sugerido al menudeo del regalo. Puedes encontrar el valor sugerido al menudeo en el sitio electrónico [Mary Kay InTouch](#)®. La Compañía se reserva el derecho de cambiar o actualizar los programas, los productos y el empaque. Ve al sitio electrónico [Mary Kay InTouch](#)® para consultar la información más reciente.

## 4. OFRÉCETE PARA AYUDARLA A SEGUIR VENDIENDO

Podrías animar a tu nueva integrante de equipo a **A RESERVAR UN COMIENZO PERFECTO** (8 fiestas virtuales en una semana), hacer fiestas virtuales y sacarle el mayor provecho a la aplicación *Mary Kay® Skin Analyzer* para hacer faciales. ¡Y recuérdales que pueden obtener un 50 por ciento de ganancia en sus ventas al menudeo!

### ALGUNOS FORMATOS DE VENTAS DIGITALES POPULARES EN LOS CUALES PUEDES EDUCAR A TUS NUEVAS INTEGRANTES DE EQUIPO INCLUYEN:

#### FIESTA VIRTUAL DEL CUIDADO DE LA PIEL POR FACEBOOK

Para más información, dile que consulte el [Juego de herramientas de fiestas digitales en Mary Kay InTouch®](#).

#### “KITS” FACIALES MK

incluyen muestras de productos que puedes enviar por correo postal antes de la fiesta digital.

Para más información, tu nueva integrante puede ver este [video con Yelitza Mendoza](#) en la *Sala de videos*.

#### ACTUALIZA TU MAQUILLAJE

Para más información, tu nueva integrante puede ver este [video con Bridgett Moore](#) en la *Sala de videos*.

#### VIDEOS DE VENTAS VIRTUALES PARA COMPARTIR

se pueden compartir y les ayudan a tus clientes para que se animen a [probar algo nuevo o conocer más sobre los maravillosos productos Mary Kay](#). Los videos presentan el juego **Satin Hands, Comienza con una piel hermosa** (*Juego Milagroso 3D™ TimeWise®, TimeWise Repair®, Mary Kay Naturally®, Sistema del acné Clear Proof®, Botanical Effects® y MK Men®*), **Mascarillas** (*Renewing Gel Mask y Charcoal Mask*), **¡Y MUCHO MÁS!**

#### FACIALES CON LA APLICACIÓN MK SKIN ANALYZER

Para más detalles, tus nuevas integrantes de equipo pueden ver este [video con Kristin Sharpe y Leigh Ann David](#) en la *Sala de videos*.

#### TUTORIALES DE REDES SOCIALES Y MARKETING

Para más detalles, tus integrantes de equipo pueden ver este [video con Kirsti Wilmon](#) y este otro [video con Leigh Ann David](#) en la *Sala de videos*.

## 5. OFRÉCETE PARA AYUDARLA A COMPARTIR.

Si se alinea son las metas de su negocio, ¡anima a tu nueva integrante de equipo a **COMPARTIR LO DIVERTIDO QUE PUEDE SER UN NEGOCIO MARY KAY** con sus amistades, familiares y nuevos clientes! Asegúrate de que conozca todas las recompensas, gratificaciones y comisiones disponibles para ella cuando empieza a desarrollar su equipo.

### ALGUNOS FORMATOS DIGITALES PARA COMPARTIR LA OPORTUNIDAD MARY KAY INCLUYEN:

#### EVENTO VIRTUAL SOBRE EL DESARROLLO EL EQUIPO

Usando plataformas como Zoom o Facebook (evento en Facebook, página cerrada de Facebook o Facebook en vivo de tu página de negocios o grupo cerrado en las redes sociales). Este evento lo lleva a cabo tu Directora de Ventas Independiente, tú misma u otra integrante de unidad, y las invitadas podrán escuchar sobre la oportunidad Mary Kay. Esto también se puede facilitar en un formato grupal con varias integrantes del cuerpo de ventas y sus invitadas.

#### TRABAJAR EN CÍRCULO COMPLETO

Trabaja en círculo completo y presenta la oportunidad Mary Kay como parte de tus fiestas del cuidado de la piel/citas de ventas digitales. Continúa dando seguimiento y/u organizando citas de desarrollo de equipo por teléfono o citas virtuales cara a cara, usando plataformas como FaceTime, Zoom, Skype, teleconferencias, mensajes de texto, etc.

## 6. OFRÉCETE PARA AYUDARLA A MANTENERSE CONECTADA.

Anima a tu nueva integrante de equipo a **PARTICIPAR EN LA REUNIÓN DE UNIDAD VIRTUAL SEMANAL DE TU DIRECTORA DE VENTAS INDEPENDIENTE** para que pueda recibir la educación, motivación e inspiración que se ofrece allí. Además, asegúrate de que las nuevas integrantes de equipo estén invitadas a conectarse con cualquier otro grupo que puedas tener, como la página cerrada en Facebook de tu equipo o unidad.