



Cafés Navideños

Directora del Club Premier, Meredith Taylor organizó estos Cafés Navideños durante su DIQ. Obtuvo 20 nuevas reclutas desde Octubre – Diciembre. ¡Su objetivo fue tener de 10-20 eventos y ganar \$500-\$1000 por Café Navideño!

Llame a su anfitriona & recite este TEXTO de RESERVACIONES:

¿Quieres recibir el 50% de descuento en sus Compras Navideñas conmigo? Sólo toma 45 minutos a una hora. Necesita tener 6-10 damas, y obtendrá un 50% de todas sus compras navideñas. Entonces no tendrás que ir al centro comercial y lidiar con toda la locura. Yo envuelvo todos los regalos para ti... todo lo que necesitas es café y galletas navideñas. ¡Aquí está nuestro Libro de Imagen, así puedes empezar a elegir lo que quiere! ¡Hay que hacer una cita ahora, para que todos consigan sus compras navideñas temprano! ¡Esto va a ser muy divertido!

Lo que Necesitas:

- Trae manos de seda para mostrar a todas las Invitadas
- Música Festiva & Velas Festivas
- 5 Sets de 5 precios para vender (5-6 cada set) envueltos. Incluyendo el Juego de Manos de Seda. \$15, \$30, \$40, \$45 & \$50 (Pensando en ti Set de Perfume & loción = \$50)
- Libro de Imagen Festivos
- Cada Invitado recibe una BOLSA con 1 de cada uno de estos
 - Tarjeta de Perfil Cuidado de la Piel
 - Lista de Regalos
 - Lista Navideña de Deseos
 - Boleto de ventas para cada invitada
 - Pluma
 - Hershey's Kiss u otros dulces pequeños

Qué Hacer:

Revuelve & Mezcla en la fiesta, casualmente en la sala. ¡Que cada invitada mire en su bolsa con el resto de los invitados primero y después llene su Tarjeta del Perfil! Entonces explicas, "Sólo por estar aquí, usted recibe una consulta en cuidado de la piel complementaria y una imagen festiva de mi parte, que se programa con usted antes de partir. "¿Cuántos de ustedes tienen una fiesta navideña que asistir?"

Segundo, que muestren su Lista de Regalos... Que escriban algunos de los artículos que ven en el Libro de Imagen que les gustaría comprar para familiares y amigos. Explica, "Este es el trato... para cada 2 artículos que compres hoy, usted obtiene el 3ro en ½ de precio (el valor menor de uno)" la mayoría compran 3, 6 o 9 regalos. La anfitriona puede hacer el manos de seda, cerca del café & galletas.

(La estoy preparando para ser una Consultora)

Muestra los sets que tienes y diles que los precios (incluyen impuestos & envoltura) ¡Están preparados para llevar a casa el día de hoy! ¡El promedio de mis ventas por persona es de \$85 x 6 huéspedes = \$500 + por Café Navideño!

¡Planea en tener 10-20!

Como va terminando con las ventas, pregunta a cada una de ellas

1. **"¿Te divertiste hoy?"**
2. "¿Estás emocionada para recibir la imagen festiva? ¿Tienes alguna fiesta especial que te quieres arreglar? Hay que programar el horario en este momento".
3. **"¿Me permites tu lista de regalo y tarjeta de perfil?"**
4. Utiliza sus 10 razones para unirse a Mary Kay & has entrevistas.
5. Pregunta "Tienes todo lo que querías?"
O "Quieres saber de mi Programa Festivo de anfitriona?"
Con 6 + personas, tu recibes 50% de descuento. (con solo 5 personas tu recibes el 40% de descuento.)



Diseñado por QT Office®

