

# El Juego de Dinero

*DNV Angie Stoker de Canada*

Que tal que te dijera que puedes tener.....

- ♥ 40 Citas
- ♥ 40 Ventas
- ♥ 40 contactos nuevos
- ♥ 40 prospectos nuevos para tu equipo

en las próximas 1-2 semanas!

*Imposible?*

**No!** Lo puedes hacer muy simple!

*Quien puede hacer esto?*

- ♥ Nuevas Consultoras
- ♥ Consultoras que se trasladaron
- ♥ TU! AHORA MISMO siempre que estés en tu negocio!

*Preparación:*

- ♥ Imprimir 20 hojas de pedido "Gane \$100 en Efectivo"
- ♥ Ponga 3-5 catálogos o "La Imagen" (con tu nombre en ellos), mas las 20 hojas de pedido en un sobre de manila para repartir
- ♥ Añádele una hoja de información sobre la oportunidad
- ♥ También, imprime y enmarca los dos letreros de 8x10

*A Quien le Pregunto:*

Escoge 1-10 personas a quien les puedas preguntar!  
Vas a necesitar un sobre para cada persona que diga si.

*Como Preguntar:*

**"Te puedo mostrar como puedes ganar \$100 extra en efectivo esta semana o \$200 en productos Mary Kay?"**

*Si:* Lo único que haces es repartir esta pagina (muéstrales las hojas de pedido) y deja que ordenen productos de ti. Cuando cada línea este completa con un formulario de pedido de ventas y con pago, tú ganas la opción de \$100 en efectivo o \$200 en productos de Mary Kay de su selección y tienes 7 días. Por cada \$20 que cada persona ordene, ella escribe su nombre en una línea. Entonces, si Juana Santos ordena \$40, ella escribe su nombre en dos líneas. Si Susana Batista ordena \$60, ella escribe su nombre en 3 líneas. Fácil, no?

*No:* Muchas gracias por su honestidad. Yo te lo agradezco. Si alguna vez tienes curiosidad de los productos, me dejás saber.



# Gane \$100 EN EFECTIVO en solo 7 días!

Es Simple!

Pasa esta pagina y deja que la gente ordene productos de Mary Kay. Cuando cada de estas líneas estén completas y con un formulario de pedido de ventas y el pago, tu ganas la opción de \$100 en efectivo o \$200 en productos de Mary Kay gratis.

Como Trabaja:

Con cada persona que ordena, completa un formulario de pedido de ventas y obtén el pago, entonces escribe el nombre de ella y información en esta hoja, por cada \$20 de compra su nombre se pone en un recuadro. Por ejemplo, si Juana Santos ordena \$44 y Susana Batista ordena \$63, tú escribirías lo siguiente en la hoja de cuenta:

	Nombre y Apellido	Teléfono	Relación	Si es aplicable, el nombre de la consultora actual de Mary Kay. Déjelo en blanco si no hay.
1	Juana Santos	313-234-5678	Amiga de Trabajo	
2	Juana Santos	313-234-5678	Amiga de Trabajo	
3	Susana Batista	313-987-6543	Hermana	
4	Susana Batista	313-987-6543	Hermana	
5	Susana Batista	313-987-6543	Hermana	

Cada línea representa \$20 en valor de venta sugerido. Cuando complete todas las 20 líneas (\$400 en valor de venta sugerido) con formularios de pedido de ventas y el pago, entonces fijaremos una hora adonde podrás escoger entre \$100 en efectivo o \$200 en productos de Mary Kay.

## Hoja de Cuentas para \$100 en EFECTIVO

Diviértete y comparte los productos Mary Kay que tus amas, una sonrisa a la vez.

	Nombre y Apellido	Teléfono	Relación	Si es aplicable, el nombre de la consultora actual de Mary Kay. Déjelo en blanco si no hay.
1				
2				
3				
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
20				

# Hagamos Las Matemáticas:

20 líneas en la hoja de cuenta x \$20/por línea = \$400 en ventas.  
Después de restar \$200 para reordenar, tienes \$200 en ganancias.  
Si le das \$200 en productos (\$100 costo tuyo) o \$100 en efectivo, tu ganancia es la misma.

\$20 por línea  
x 20 línea  
-----  
\$400 en ventas

\$400 en ventas  
- \$200 en reorden  
-----  
\$200 en ganancia

\$200 en ganancia  
- \$100 efectivo para ella  
-----  
\$100 ganancia para ti

\$200 en ganancia  
- \$100 en producto que le cuesta \$200 a ella  
-----  
\$100 ganancia para ti

## Siguiente:

Convierten estas personas en contactos NUEVOS, citas y que tal miembros para tu equipo. Después que recibas la hoja de cuenta y formularios de pedido de ventas, llama a cada persona que ordeno.

**“Hola, Me llamo \_\_\_\_\_, soy una consultora de Mary Kay. Muchas gracias por comprarle productos a persona que lleno la hoja de cuenta. Estoy llamando para ver como quisiera que le entreguemos su producto. Lo podría llevar el Martes o Jueves? Perfecto! Vas a estar en la casa toda la tarde? Maravilloso! Cuando los lleve te voy a hacer una pequeña sesión para mimarte la piel y te dejare unas muestras.**

Acabaste de hacer una cita rápida de una entrega a domicilio!

## Consejos para tu cita rápida:

- ♥ Mantén la cita rápida (menos de 20 minutos)
- ♥ Hazle un facial rápido en la mano de ella (recuerda solo una mano y usar base en las dos para que vea la diferencia)
- ♥ Comienza por sacar el letrero de la segunda cita. Ponlo en frente de ella para que lo pueda ver.



Al principio de la cita dile, “Quiero que tengas todos los beneficios de tu cita entonces te voy a ofrecer una cita completa después que terminemos.”



» **\$100 GRATIS EN** «

*Productos Mary Kay\**

Si no te ofrezco una cita de  
seguimiento

**HOY**

Entonces tu recibes **\$100 GRATIS** en  
productos de Mary Kay\* de parte mia!

# El Juego de Dinero

*NSD Angie Stoker de Canadá*



Ella tiene el derecho a una cita de seguimiento para asegurarse que los productos le están sirviendo. Ese letrero asegura que tu no te olvides de ofrecerle la cita. Adicionalmente, ella podría invitar a amigas y ahora tendrías una sesión de belleza. La ultima cosa antes de que se vaya, saca el letrero “Te Gustaría:” y dile “Conoces a alguien que de pronto este interesada en estas cosas?” Después lea a voz alta.

Cuando tengas solo una persona que llene todas las 20 líneas de su hoja de cuenta, esas son hasta 20 nuevas personas a quien llamar. Si solo la mitad de las personas hacen una segunda cita cuando hagas la entrega a domicilio, esas serian 10 sesiones de belleza que ahora tienes. Como promedio, uno obtiene 2 citas por cada sesión de belleza. Eso quiere decir que en 2-3 semanas, tendrías 20 citas mas. Vale la pena dar \$100 en efectivo o \$200 en productos o no? Absolutamente!

## Si trabaja!

En un año Angie Stoker y su grupo uso el Juego de Dinero para alcanzar el CIRCULO DEL MILLON! Que puede hacer este simple plan para tu negocio este mes?

## Esto funciona si tu preguntas!

Ofrece una cita de seguimiento en cada cita rápida. Teniendo el letrero de “\$100 en productos gratis” en un cuadro y sacándolo en cada cita, te recordara que debes ofrecer la cita. Después puedes convertir su segunda cita en una sesión de belleza! Comience hoy buscando 1-2 personas que participen en el JUEGO DE DINERO!



Saca este letrero al final de la cita y pregúntele, “Conoces a alguien que de pronto este interesada en estos productos?” Después lea a voz alta.

# Te Gustaría:

- Tener flexibilidad en una carrera?
- Tener deducciones adicionales en tus impuestos?
- Tener un carro para uso en tu carrera?
- Tener \$100 a \$20,000 adicionales cada mes?
- Avanzar con oportunidades en liderazgo?
- Convertirte en una mujer millonaria?
- Ganar 50% en ganancias en ventas del producto?
- Tener un negocio por todo el país?
- Poder obtener un programa de seguro familiar comenzando en \$1 millón hasta \$11 millones

La mayoría de mujeres que comienzan un negocio de Mary Kay, tienen un trabajo o una carrera. Si puedes invertir **2 horas por semana o hasta 20 horas por semana, te puedo enseñar como puedes tener la oportunidad de aumentar tus ingresos.your income.**





# Sales Order Form:

First & Last Name \_\_\_\_\_

Address \_\_\_\_\_

City \_\_\_\_\_

State \_\_\_\_\_

Zip \_\_\_\_\_

Email Address \_\_\_\_\_

(\_\_\_\_\_) \_\_\_\_\_  
Cell Phone

(\_\_\_\_\_) \_\_\_\_\_  
Day Phone

Hostess Name \_\_\_\_\_

Date of Sale \_\_\_\_\_

Quantity	Catalog Description	Unit Price	Amount

*Thank You For Your Order!*

*Your Independent Beauty Consultant is:*

Subtotal

Sales Tax: x \_\_\_\_\_%

Balance Due

Select one:  VISA

MASTERCARD

DISCOVER

AMEX

Card Number: \_\_\_\_\_ Exp \_\_\_\_\_

CVV code: \_\_\_\_\_ Signature: \_\_\_\_\_

*Sales Order Form copy will be given at the time of delivery*

